

Imperio

ejecutivo

CEO de FINSUS

Carlos
Marmolejo



Carlos Marmolejo es CEO de Finsus, es experto en temas de innovación tecnológica y financiera a nivel internacional. Durante su trayectoria por la CNBV, creo la normatividad relacionada el uso de la banca electrónica, los pagos móviles y la ciberseguridad.

Página 14

Neuroliderazgo

El neuroliderazgo no trata exactamente de cómo liderar a las personas, sino más bien de cómo percibir las en el entorno laboral, desarrollando inteligencia emocional, resiliencia, conexión, empatía, adaptabilidad, aprendizaje continuo y más habilidades que permitan desbloquear el potencial completo de sus equipos y llevar a sus organizaciones hacia un futuro próspero y lleno de posibilidades.

Página 4

Los Secretos de Amazon

Incrementar las ventas a través del aumento del volumen y/o del precio son de las estrategias más importantes para mejorar tu rentabilidad y el valor de un negocio. Hagamos una radiografía de negocio para aprender las estrategias clave de una de las empresas más exitosas: Amazon.

Página 8

Vacaciones Saludable

¿Por qué es importante cuidar nuestra salud mental en vacaciones? Aunque anhelamos las vacaciones, no siempre logramos relajarnos. Llevarnos las preocupaciones diarias a estos momentos de descanso puede resultar en regresar más estresados. Según Adecco, uno de cada tres trabajadores sufre o sufrirá el síndrome postvacacional al reincorporarse al trabajo tras el verano, presentando síntomas como estrés, tristeza o cansancio.

Página 11

De la macro a la microeconomía

Opinión:
Alejandra Marcos

Tras las elecciones, hemos presenciado volatilidad en los mercados. El tipo de cambio se ha depreciado más del 10%, las bolsas de valores arrojan rendimientos negativos y las tasas de interés alcanzan máximos en los plazos más largos.

Página 23

Conecta con tu propósito de vida

Quienes pasan sus vidas tratando de impresionar, van persiguiendo el éxito negociando su bienestar, sintiendo que deben forzar sus acciones y sacrificarse para obtener logros medianamente aceptables de corto alcance...

Página 24

“Buena, Bonita y Barta”

Cuando lo conocí, buscaba una póliza de gastos médicos mayores “buena, bonita y barata”. Yo decidí cotizarle una póliza buena y le expliqué los beneficios de tenerla, además de por qué era importante entender que, en seguros, lo barato sale caro.

Página 27

Planear financieramente la jubilación

La planeación financiera es un tema crucial para asegurar una jubilación cómoda y sin preocupaciones. No hay que temer con justificaciones: yo no sé cómo, no me alcanza, no puedo ahorrar.

Página 28

CRÉDITOS

Gabriela Sánchez Pérez

CEO de Inteligencia Financiera

Joel Bravo Benítez

CEF de Inteligencia Financiera

Karla Yunnuen Rosillo Durán

Dirección Editorial

Martha Susana Lara Aguilar

Coordinación de Redacción y Estilo

Jasib Portillo

Coordinadora de Contenido Editorial

Paola Bravo Sánchez

Community Manager

Fernado Huerta

Fotógrafo

ESCRITORES

LUIS DANIEL GUZMÁN

LILIA RAMALES

JOEL BRAVO BENÍTEZ

JADE MONSERRATH BELLO

SUSANA LARA AGUILAR

JASIB PORTILLO

Imperio
ejecutivo



Revista Imperio Ejecutivo (RIE). Año 2, N° 19, Junio. RIE es una publicación editada y publicada por Inteligencia Financiera GSP, S.A de C.V, Ciudad de México, Tel. 55 8049 2252.

Dirección Editorial, Karla Yunnuen Rosillo (karlayunnuenrd@gmail.com). RIE se encuentra registrada con número de reserva de derechos exclusivos 2325548.

RIE no se hace responsable por los contenidos de publicidad expresada por sus anunciantes.

Las opiniones expresadas por los autores no representan en ningún caso, la postura del editor, ni de la editorial. Queda prohibida su reproducción total o parcial.

Todos los derechos reservados.

CELEBRANDO EL LEGADO DE MI PADRE

En el marco del Día del Padre, en un momento de reflexión de la figura paterna y su impacto en nuestras vidas. Los padres no sólo desempeñan roles cruciales en la crianza y educación de sus hijos, sino que también dejan una huella profunda que perdura a lo largo de los años. Investigaciones recientes subrayan la importancia de la presencia activa de los padres en la vida de sus hijos. Según estudios del desarrollo infantil, los niños que crecen con una figura paterna presente tienden a mostrar mejores resultados académicos, emocionales y sociales. La influencia de un padre afectuoso y comprometido se refleja en la autoestima de los niños y en su habilidad para establecer relaciones saludables a lo largo de su vida.

Estadísticas Reveladoras

En términos de presencia paterna, estudios indican que aproximadamente el 75% de los niños viven con ambos padres biológicos en los Estados Unidos. Esta cifra, aunque alentadora, resalta la necesidad de fortalecer los lazos familiares y el papel activo de los padres en la crianza cotidiana.

Cada padre deja una marca única en la vida de sus hijos. Desde enseñanzas prácticas como el manejo financiero hasta lecciones de vida sobre generosidad y valentía, los padres son fundamentales en el desarrollo de valores y habilidades que preparan a los hijos para enfrentar el mundo.

Mi Historia con Papá: Un Legado de Generosidad y Enseñanzas

Recuerdo con cariño las palabras de mi papá, quien siempre me llamaba "la consentida". Al principio, no entendía completamente el significado detrás de ese apelativo, pero con el tiempo llegué a apreciar el amor y la confianza que él depositaba en mí. Mi papá era

un hombre alto, moreno y atractivo, siempre impecablemente vestido y con una presencia que llenaba la habitación. Su generosidad era inigualable; recuerdo cómo regalaba sus trajes y zapatos al vendedor de verduras de la esquina, demostrando su desinterés por las posesiones materiales y su compromiso con ayudar a los demás.

Las lecciones que me enseñó sobre finanzas fueron, en su momento, desafiantes. Su filosofía de vida era audaz y a veces despilfarradora, pero su seguridad en sí mismo y su capacidad para salir adelante me enseñaron lecciones valiosas sobre la importancia del trabajo duro y la generosidad.

Hoy, reflexionando sobre su legado, reconozco que no todas sus enseñanzas fueron financieramente prudentes, pero su coraje y determinación fueron la clave para mi propio camino hacia la abundancia y la prosperidad. Agradezco a Dios por haberme permitido disfrutar de su presencia hasta los 19 años, y aunque ya no está físicamente conmigo, su influencia perdura en cada decisión que tomo.

En este Día del Padre, celebremos a todos los padres que, como el mío, han dejado una huella imborrable en nuestras vidas. A través de sus enseñanzas y su amor incondicional, han moldeado el futuro de generaciones enteras.

¡Gracias, Papá!

Este artículo rinde homenaje a todos los padres, aquellos que están presentes físicamente, los que nos cuidan desde el cielo y aquellos que, a pesar de sus imperfecciones, nos han guiado con amor y sabiduría. En este día especial, recordemos la importancia de honrar y valorar el legado que nos han dejado.

Gabriela Sanchez

Fundadora y Directora General de Imperio Ejecutivo
"Generando Impacto Empresarial"

NEUROLIDERAZGO

LAS NUEVAS HABILIDADES DE LOS LÍDERES

Autor: Luis Daniel Guzmán Venado



La mayoría de las empresas se guían por el liderazgo tradicional, sin embargo, ahora están buscando habilidades más allá que les permitan incrementar la productividad y fidelidad, es por ello que el neuroliderazgo no trata exactamente de cómo liderar a las personas, sino más bien de cómo percibir las en el entorno laboral, desarrollando inteligencia emocional, resiliencia, conexión, empatía, adaptabilidad, aprendizaje continuo y más habilidades que permitan desbloquear el potencial completo de sus equipos y llevar a sus organizaciones hacia un futuro próspero y lleno de posibilidades.

El neuroliderazgo se centra en cómo las personas toman decisiones, resuelven problemas, regulan sus emociones y colaboran con otras personas dentro de un ambiente social, conociendo el funcionamiento del cerebro.

La práctica del neuroliderazgo considera el desarrollo de habilidades de inteligencia emocional y resiliencia, las cuales ayudan a reducir los niveles de estrés en el lugar de trabajo. Según el Instituto Americano de Estrés, el estrés laboral cuesta a las empresas de Estados Unidos más de \$300 mil millones anuales en pérdida de productividad. Al abordar el estrés de manera efectiva, el neuroliderazgo puede contribuir a un aumento del rendimiento de los empleados, lo cual se sustenta con el estudio realizado por la Universidad de Warwick, donde encontró que los trabajadores que se sienten felices en el trabajo son un 12% más productivos que sus contrapartes menos felices. El neuroliderazgo, al fomentar un entorno de trabajo positivo y de apoyo, puede contribuir significativamente a la felicidad y, por lo tanto, al aumento de productividad de los empleados.

El objetivo del neuroliderazgo es mejorar las habilidades de los líderes, apoyándose en los descubrimientos relacionados con la fisiología de la mente y el cerebro.

El líder obtiene con el neuroliderazgo mejoras en la neuroplasticidad, autocontrol, autocrítica, memoria y un aprendizaje acelerado donde las neuronas pueden hacer sinapsis para incrementar el aprendizaje.

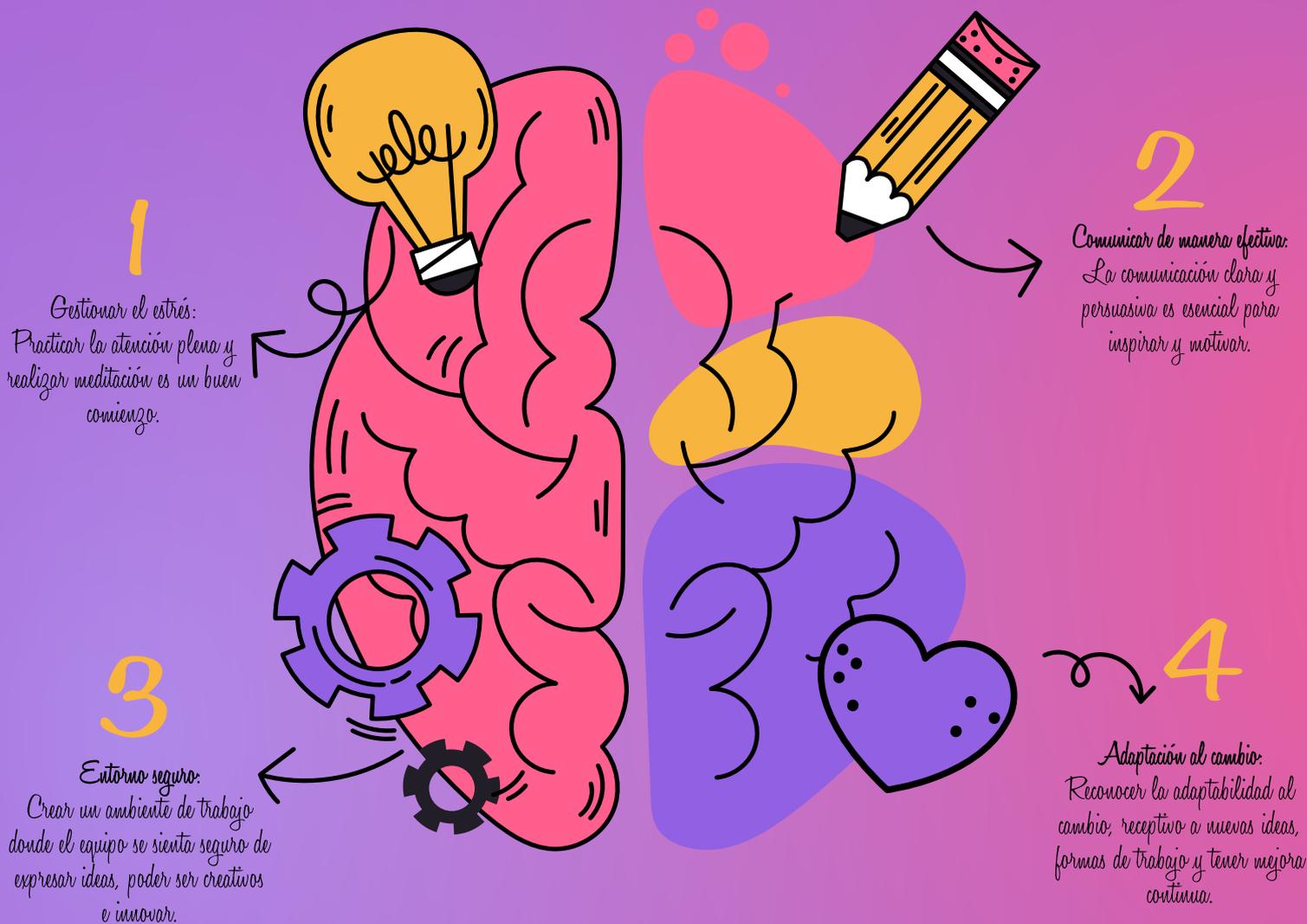
El neuroliderazgo abarca el actuar, pensar y enseñar, tomando en cuenta la influencia de las neuronas espejo mediante la coherencia y la enseñanza.

Esto implica que el líder, al convertirse en una persona con valores, establece un precedente en sus enseñanzas. El carácter y los principios del líder se reflejan en su entorno, lo que naturalmente tiene un impacto significativo en la vida de quienes lo rodean.

La inclusión de conceptos como la Neuroplasticidad, el Neuroaprendizaje y la Capacidad atencional en el contexto del neuroliderazgo, conduce a un crecimiento continuo y a la obtención de nuevos resultados. Esto, a su vez, se traduce en un equipo más productivo y motivado, lo que naturalmente eleva el logro de objetivos.

Joe Dispenza define a la neuroplasticidad como "la capacidad del cerebro de reformarse, remodelarse y reorganizarse", lo que hace que el cerebro modifique su estructura para mejorar aprendizajes de nuevos hábitos y conductas.

Aquí te dejo algunas estrategias para desarrollar habilidades que te llevarán a manejar un neuroliderazgo con tu equipo:



Al comprender cómo funciona el cerebro, los líderes pueden mejorar su capacidad para influir en los demás, crear entornos de trabajo positivos y alcanzar resultados excepcionales.

¡Es hora de tomar el control de tu bienestar emocional y el de tu equipo para lograr sus objetivos! Contáctame a través de mis redes sociales y con gusto descubriremos más estrategias para convertirte en un líder inspirador.



Luis Guzmán

Master Speaker Internacional certificado por la CIC, Master Coach internacional con Programación NeuroLinguística, Master Coach de Negocios con PNL, Diplomado Coaching en código nuevo de PNL, Networker en compañía de suplementos orgánicos.

  @luisdaguzmancoach



CENTRO EVALUADOR
INTELIGENCIA
FINANCIERA

Curso Presencial

INTELIGENCIA FINANCIERA

¿Cuántas cosas has dejado de hacer por no tener dinero?



GABRIELA SÁNCHEZ

Asesor en estrategias de inversión F3



Incluye Desayuno y Coffe Break

6 meses de seguimiento
1 asesoría personalizada

REGISTRATE A LA LISTA DE ESPERA



www.inteligenciafinancieragsp.com



RADIOGRAFÍA DE NEGOCIO

Los Secretos de Amazon para Potenciar tus Ventas

Autor: Lilia Ramales

Incrementar las ventas a través del aumento del volumen y/o del precio son de las estrategias más importantes para mejorar tu rentabilidad y el valor de un negocio. Hagamos una radiografía de negocio para aprender las estrategias clave de una de las empresas más exitosas: Amazon. Fundada por Jeff Bezos en 1994 como una pequeña librería en línea, esta compañía posee una de las marcas más valiosas a nivel mundial.

Desarrolla nuevos productos o servicios.

Con productos revolucionarios como el Kindle y los asistentes virtuales Echo y Alexa, Amazon ha tocado diversos tipos de clientes. Tampoco es secreto que Amazon es pionera en el comercio por internet. Puedes explorar la posibilidad de expandirte a nuevas zonas (*el comercio electrónico te puede llevar hasta donde quieras como Amazon*) o nuevos perfiles de clientes que aún no hayas alcanzado.

Mejora la distribución.

Amazon ha invertido masivamente en su red logística, con almacenes y centros de distribución en todo el mundo, así como tecnologías avanzadas como robots y drones para agilizar los procesos de almacenamiento y entrega. Puedes hacer tus productos más accesibles para tus clientes, ya sea a través de nuevos canales de distribución o mejorando la logística existente.



Estrategias de marketing efectivas.

Con un enfoque centrado en el cliente, Amazon utiliza algoritmos sofisticados para recomendar productos y campañas publicitarias que llegan hasta el metro de la Ciudad de México. Replicarlo a tu escala con publicidad inteligente.

Fidelización de clientes.

Con programas como Amazon Prime, que ofrece envío rápido y gratuito, acceso a contenido exclusivo y más, Amazon ha construido una base de clientes leales que realizan compras repetidas. Usa programas de lealtad o recompensas a tu base de clientes para consentirlos.

Amazon es un ejemplo excepcional de cómo una empresa puede implementar con éxito no solo una, sino varias estrategias para incrementar el volumen de ventas. Si quieres saber más, te recomendamos la lectura: "The Everything Store: Jeff Bezos and the Age of Amazon" disponible en español en Amazon y no dejes de seguirnos en nuestras redes Fund- Fundando y Desarrollando Finanzas Corporativas, para más casos de éxito.



Lilia Ramales Acosta

Fundadora de Fund Fundando y Desarrollando Finanzas Corporativas. Una organización dedicada a difundir y perder miedo a las finanzas para empresarios

20 años de experiencia en empresas nacionales e internacionales
Fungiendo como auditor en Deloitte -en donde fue nominada para intercambio internacional- y como líder financiero en sectores: servicios, empresas petroleras, hoteles, empresas digitales y sector financiero.

hola@fundfinanzascorporativas.com.mx





GABY SÁNCHEZ

CEO IFGSP &
SPEAKER INTERNACIONAL



JOEL BRAVO

CFO DE INTELIGENCIA
FINANCIERA

MASTER

SPEAKER

INTERNACIONAL

INSCRÍBETE



Cámara Internacional de
Conferencistas





Autor: Jasib Portillo

¿Te ha pasado que tus vacaciones, en lugar de relajarte, te dejan más estresado?

En este artículo, te compartiré la importancia de planificar unas vacaciones saludables, evitando el estrés y asegurando que tu tiempo libre realmente te recargue.

¿Por qué es importante cuidar nuestra salud mental en vacaciones? Aunque anhelamos las vacaciones, no siempre logramos relajarnos. Llevarnos las preocupaciones diarias a estos momentos de descanso puede resultar en regresar más estresados. Según Adecco, uno de cada tres trabajadores sufre o sufrirá el síndrome postvacacional al reincorporarse al trabajo tras el verano, presentando síntomas como estrés, tristeza o cansancio.

La Importancia de planificar las vacaciones. Una vez, mi esposo y yo planeamos unas

vacaciones en Cancún. Reservamos a través de una agencia, pero al llegar descubrimos que no teníamos habitación.

Con nuestra hija de 5 años, exhaustos y a medianoche, buscar un hotel era lo último que queríamos. Esta experiencia nos dejó estresados y agotados, y me hizo reflexionar sobre la importancia de una buena planificación. De hecho, según un estudio de la Universidad de Cornell, la planificación y la previsión de un viaje pueden aumentar considerablemente la felicidad, superando incluso a la expectativa de comprar bienes materiales.

Aquellos que anticipan vacaciones experimentan una mayor satisfacción en aspectos como la familia, la situación económica y la salud, sugiriendo que la anticipación de unas vacaciones puede tener un impacto positivo en el bienestar general.

Aquí te comparto 3 consejos que me han ayudado a cuidar mi salud de manera integral durante las vacaciones.

Consejos para unas Vacaciones Saludables

Planifica y confirma tus reservaciones con tiempo: Organiza tu itinerario y sé realista con tus expectativas. Esto

reduce la probabilidad de contratiempos o sorpresas desagradables.

Incluye tiempo para descansar, meditar y disfrutar de actividades tranquilas: Esto te ayuda a recargar energía y revitalizar tu cuerpo y mente.

Cuida tus hábitos saludables: Realiza actividades físicas regularmente, opta por comida balanceada y recuerda cuidar tus hábitos de sueño para mantener tu salud física, emocional y el peso corporal.

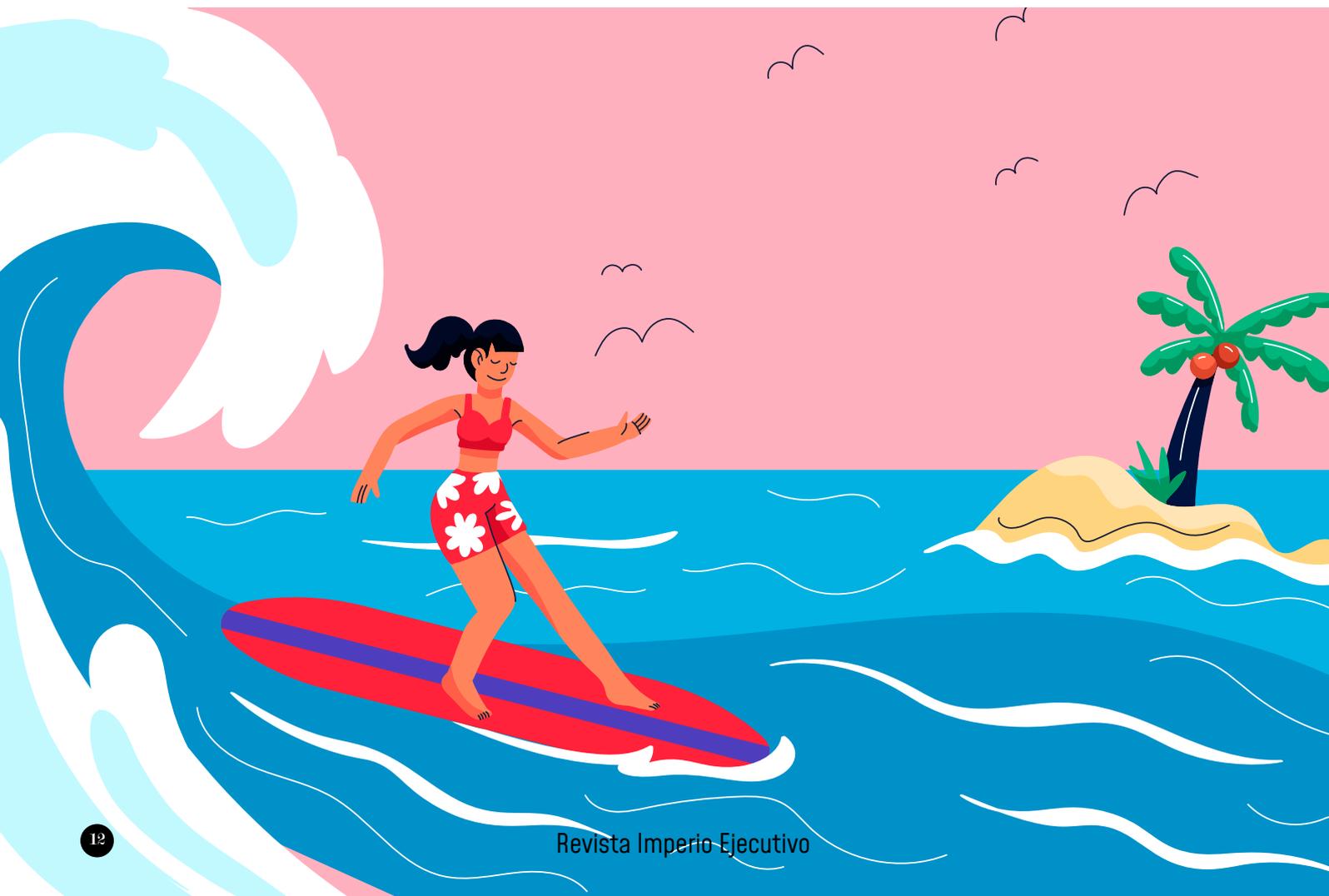
¡Más consejos sobre bienestar en los siguientes artículos! ¡Hasta el próximo artículo!



Jasib Portillo

Jasib Portillo es una profesional altamente capacitada y certificada en el campo del Bienestar Integral. Es Coach en Cambio de Hábitos, Acompañante de Bioneuroemoción, Psicoaromaterapeuta, Consultora de Salud Naturista, Iridóloga, Especialista en Sistemas del Cuerpo, Herbolaria, Master Speaker Internacional, actualmente está por terminar una certificación como Naturópata.

jasibportillo@gmail.com



■ **kubo.financiero**

CON
GGEN
LA
tu tasa

hasta por 5 años.

Invierte con un **14.60%***
de rendimiento máximo.

*GAT nominal 14.13% GAT real 9.47%,
antes de impuestos. Términos, condiciones de contratación y comisiones de productos y servicios
en www.kubofinanciero.com. Monto de cálculo: \$20,000,000.00 MXN a 541 días. Fecha de cálculo
18/01/2023. Vigencia hasta 18/07/2024. La GAT real descontando la inflación estimada. Tasas sujetas
a cambio. Producto protegido por el Fondo de Protección hasta por 25,000 UDIs, por persona física
o moral. Línea de atención a clientes kubo 55 5001 5826.

Carlos Arroyo



nsus

zas Transparentes

Hoy es un día muy especial para nuestra comunidad, tenemos el honor de contar con **Carlos Marmolejo CEO de FINSUS** una de las SOFIPOs más importante del país, creadores de la app más accesible, innovadora, intuitiva y muy amigable.

Carlos, CEO de Finsus, es experto en temas de innovación tecnológica y financiera a nivel internacional. Durante su trayectoria por la CNBV, creó la normatividad relacionada el uso de la banca electrónica, los pagos móviles y la ciberseguridad. Como Vicepresidente de la CONSAR lideró la digitalización del sistema de pensiones y desarrolló la app AforeMóvil que permite conectar las afore con millones de personas. Estuvo trabajando en Banco Santander impulsando modelos de pagos disruptivos. Su objetivo actual es democratizar las finanzas en México a través del ecosistema financiero digital.

Gaby (G): Bienvenido, Carlos: ¿Cómo estás?

Carlos (C): Muy bien, Gaby: Muy contento de poder platicar contigo.

G: Querido Carlos compártenos por favor: ¿Qué es FINSUS?

C: FINSUS es Financiera Sustentable, el nombre legal de esta gran empresa. Es una SOFIPO con una plataforma 100% digital. Como SOFIPO, estamos enfocados en dar servicios financieros a toda la población. FINSUS engloba todo lo que podemos imaginar: depósitos, inversiones, pagos, y créditos en una sola plataforma accesible a través de tu teléfono celular. Eso es FINSUS.

G: Entonces, ¿El modelo de negocio es 100% digital?

C: Exactamente, 100% digital. Aunque nacimos hace 10 años con la licencia de Financiera Sustentable, nos convertimos en FINSUS hace poco más de dos años. FINSUS significa

romper las barreras que existen hoy entre las personas y las entidades financieras, permitiéndonos estar mucho más cerca de la gente a través de la tecnología.

Se sienten también parte de una comunidad, una entidad financiera, y rompemos esa brecha. Por eso nos transformamos en FINSUS, en una entidad 100% digital.

G: ¡Excelente! Esto es algo que las personas necesitan. Creo que hoy uno de los grandes desafíos no solo es tener herramientas digitales que nos ofrezcan muchos servicios, sino también llegar a todas aquellas comunidades y a toda la gente que piensa que no es accesible tener una cuenta de ahorro y demás.

C: En la pandemia, nos encontramos con una nueva

realidad. No podíamos salir e ir a una sucursal, pero aprendimos a vivir de otra manera.

Recordemos que durante la pandemia teníamos que hacer juntas e interactuar a través de la computadora y mucha gente no estaba acostumbrada a eso. Lo mismo pasó en las finanzas. Ahí, FINSUS tomó una atracción muy importante porque aprovechó esa ola de necesidad. Teníamos la costumbre de tener que ir a una sucursal bancaria para hacer operaciones, abrir una cuenta, pero no era posible salir de nuestra casa. Entonces nosotros juntamos varios factores: negativos, positivos, neutros, y metemos todos en una licuadora y así fue que obtuvimos la segunda licencia como SOFIPO para operar de manera 100% digital, y eso nos llenó de orgullo.

¿Por qué? Porque contribuimos con un granito de arena a muchos retos que tenía la sociedad mexicana. En todo el mundo había retos de transportarnos, de ver a más personas, y ahora podíamos hacer operaciones financieras desde nuestro hogar sin ninguna exposición, sin tener que llenar papeleo o ir a una sucursal.

G: Por favor Carlos ¿Cuáles son los puntos medulares a destacar en FINSUS?

C: Descubrimos que, a pesar de lo que se decía, a los mexicanos sí les importa ahorrar e invertir cuando tienen las herramientas y condiciones correctas. FINSUS, como SOFIPO líder en inversiones y tecnología, ha desarrollado un modelo exitoso basado en una plataforma móvil integral, cambiando la historia para los mexicanos.

G: ¿Cuál es el papel de una SOFIPO?

C: Las SOFIPOs nacieron hace casi 15 años para regular las cajas de ahorro no reguladas tras la crisis de 1995. Convertidas en sociedades financieras populares, junto con la banca tradicional, tienen la encomienda de recibir depósitos del público y prestar

FINSUS ha desarrollado un modelo exitoso basado en una plataforma móvil integral, cambiando la historia para los mexicanos.

En la pandemia,
nos encontramos
con una nueva
realidad.



dinero para consumo y capital de trabajo a Pymes, Micropymes y grandes empresas. Las SOFIPOs complementan el trabajo de la banca al llevar finanzas populares a más personas, equilibrando la oferta de valor en el mercado mexicano. Estas instituciones están reguladas y registradas en Condusef y Ciprés, asegurando transparencia y seguridad. Actualmente, solo tres de cada diez mexicanos tienen una cuenta bancaria y muchos retiran su dinero inmediatamente, lo cual no es una verdadera bancarización.

La apertura de cuentas tradicionales implica muchos requisitos y costos, lo que limita la inclusión

financiera. FINSUS aborda este problema ofreciendo cuentas digitales fáciles de abrir, con requisitos mínimos, tecnología de biometría, y sin trabas. Desde un peso se puede abrir una cuenta que ya genera rendimientos, facilitando así el acceso a servicios financieros.

G: ¿Cualquier persona puede tener acceso a FINSUS?

C: FINSUS permite a cualquier persona convertirse en inversionista desde 100 pesos, ofreciendo una tasa del 15.01% a 3 años. Esto elimina la barrera de



que las inversiones son solo para ricos. Con tasas competitivas y sin comisiones ocultas, FINSUS facilita el crecimiento del dinero de sus clientes, promoviendo la educación financiera. En un contexto donde la inflación ha promediado el 4% en los últimos 20 años, las tasas de interés ofrecidas por FINSUS superan esta cifra, haciendo de México un destino atractivo para la inversión.

G: ¿Qué hay, hablando de tecnología querido Carlos?

C: La tecnología es fundamental para FINSUS, permitiendo la apertura de cuentas digitales con requisitos mínimos, el uso de biometría, y la eliminación de barreras burocráticas. Esto facilita la inclusión financiera y la accesibilidad a servicios de inversión para toda la población. La tecnología es fundamental para FINSUS, jugando un papel protagonista en la innovación y en la mejora de la experiencia del usuario. Al ser una empresa regulada, FINSUS asegura la protección del dinero de sus clientes y utiliza la tecnología para eliminar las largas filas y ahorrar tiempo a los usuarios. La alta penetración de telefonía celular con acceso a datos en México facilita la conectividad, incluso en áreas rurales, permitiendo a más personas acceder a servicios financieros. FINSUS ha desarrollado un sistema de seguridad robusto que incluye biometría y algoritmos para verificar la identidad de los usuarios en transacciones de alto riesgo, como cambios de beneficiarios o



transferencias a nuevas cuentas. Si una operación se considera inusual o de alto riesgo, el algoritmo solicita una foto para confirmar la identidad del usuario, asegurando que solo la persona autorizada realice la transacción. La información personal y financiera de los clientes de FINSUS está encriptada y no accesible por empleados, garantizando la privacidad y seguridad de los datos. La protección de esta información es una prioridad, y FINSUS ha invertido significativamente en tecnología para blindarla.

G: ¿Qué estás haciendo en materia de inclusión financiera específica?

C: FINSUS también se enfoca en educar a personas mayores en el uso de la tecnología financiera, ofreciendo una escuela para que puedan digitalizar sus operaciones con seguridad y confianza, superando el miedo inicial al uso de nuevas tecnologías.

FINSUS ha invertido significativamente en tecnología de seguridad para proteger a sus usuarios. Utilizan biometría para el reconocimiento facial y la verificación de identidad, asegurando que solo los usuarios autorizados puedan realizar transacciones. La aplicación audita y confirma que la persona que ingresa los datos es realmente el usuario registrado, brindando una capa adicional de seguridad contra el fraude y la suplantación de identidad. La tecnología no solo facilita las operaciones financieras, sino que también las hace más seguras para los usuarios.

G: ¿Cuál es el punto medular en las finanzas?

C: El punto medular de las finanzas para las personas es la educación financiera, un reto para los mexicanos, los latinoamericanos y prácticamente en todo el mundo. La mayoría de la gente no sabe cuánto ahorrar ni cuánto tendrá a los 40, 50 o 60 años. Es importante prepararse y buscar mecanismos como la inteligencia financiera para enseñarle a la gente a elegir y buscar dónde su dinero tiene más valor y de manera más segura.

Fijate que nosotros decidimos empezar con la aplicación móvil para llevarte de la mano, junto con un programa paralelo de educación financiera muy básica a través de videos, pequeños tutoriales y mensajes que compartimos en nuestras redes sociales. Lo importante es decirte: te invitamos a descargar la aplicación de FINSUS. ¿Por qué? Porque aquí hay un dulce que es tu rendimiento. Mira cuánto dinero puedes ganar. Tú lo decías muy bien al principio, ese 15% durante tres años se convierte en un 45% que te estás llevando, y todavía con el factor del interés compuesto. FINSUS te paga mensualmente, tú puedes elegir cobrar al final o mensualmente. Si eliges cobrar mensualmente, reinviertes esos intereses. Entonces, ya de tu ingreso pasivo lo estás volviendo a reinvertir y empiezas a hacer no un 45%, sino un 70% de ganancia de toda esa inversión durante tres años. Ahora, imaginemos si lo mantienes por 5 años. A 5 años, prácticamente estás duplicando tu inversión inicial, ya con el interés compuesto.

G: ¿Aquí aplica la maravilla del interés compuesto verdad?

C: Sí, es una maravilla el interés compuesto, pero ¿cuántos de nosotros entendemos realmente cómo funciona? Muy pocos. Es tan simple como reinvertir los rendimientos que te está dando tu institución financiera. En este caso, FINSUS te está pagando mensualmente, y tú los vuelves a invertir a la misma tasa, haciendo que ese dinero que ya ganaste vuelva a generar ganancias sobre el dinero ganado. Imagínate, eso es el interés compuesto y es tan potente.

Por eso me encanta lo que manejas de educación financiera. Tenemos que sembrar esa semilla desde



jóvenes. Tenemos una calculadora en nuestra página de internet, en FINSUS.com.mx, donde puedes acceder y jugar con escenarios como "si yo hubiera". ¿Si yo hubiera ahorrado hace 10 años, 5 años o 20 años? ¿Si hubiera invertido 100 pesos a la semana o 500 pesos a la semana? Cuánto dinero tendría ahora. Nos vamos a sorprender. Es como el túnel del tiempo, donde vamos al pasado y vemos la cantidad de dinero que podríamos tener ahora. Eso es educación financiera. La aplicación móvil de FINSUS está diseñada para guiarte de manera fácil. Aunque enfrentamos retos tecnológicos, especialmente con personas mayores, en FINSUS estamos trabajando. Te sorprendería la cantidad de clientes que tenemos arriba de 80 años.

En FINSUS estamos viendo que muchas personas están descargando nuestra aplicación y convirtiéndose en clientes, incluidas aquellas con discapacidades visuales o de audición, e incluso clientes ciegos. Para ellos, tenemos un programa especial que queremos fortalecer aún más. Queremos que sea más fácil manejar su vida financiera dentro de FINSUS, facilitando sus transacciones.

G: ¿Qué desafíos enfrenta la educación financiera en México?

En educación financiera, enfrentamos desafíos significativos, no sólo en términos de accesibilidad, sino también en cuanto a la comprensión básica. Es complicado para todos entender términos como inversión, interés compuesto, tasa efectiva, inflación y más. Necesitamos simplificar estos conceptos para todos, como entidades financieras tenemos la responsabilidad de sembrar esta semilla crucial en la sociedad.

Gaby, estamos realmente felices de estar aquí contigo, ya que esto se alinea perfectamente con el ADN de FINSUS: educación financiera y una plataforma que democratiza las finanzas. Nuestro objetivo último es mejorar la salud financiera de los mexicanos y las empresas.

G: Hablemos por favor de la fortaleza de FINSUS

Es un tema fundamental. Nos hemos dedicado durante años a investigar y compartir contenido de educación financiera para asegurarnos de que recomendamos instituciones financieras sólidas y seguras. En solo dos años, FINSUS ha crecido signifi-

cativamente, aumentando nuestro capital social de 110 millones a 2,000 millones de pesos a principios de 2022. Esto demuestra la confianza y el respaldo de nuestros accionistas, quienes han invertido para asegurar la estabilidad frente a cualquier desafío macroeconómico y para gestionar nuestras carteras de manera efectiva.

Actualmente, contamos con 220,000 clientes, pero nuestro modelo difiere de otras instituciones en México. En lugar de crecer a través del crédito y las tarjetas de crédito, como es común, nos enfocamos en educar y premiar a nuestros clientes por invertir con nosotros. Este enfoque nos ha permitido mantener una de las carteras vencidas más bajas del mercado, solo un 2.6%, muy por debajo del promedio de

la industria del 9%. Estamos orgullosos de ser una de las tres sofipos más grandes del país, basados en nuestra captación inteligente de dinero y préstamos justos a pequeñas y medianas empresas.

Nuestro compromiso con la seguridad financiera se refleja en nuestro sólido capital social y en el apoyo de nuestros accionistas, quienes respaldan nuestra visión de crecimiento sostenido y seguro. Estamos comprometidos con la innovación tecnológica y la eficiencia operativa, lo que nos permite ofrecer tasas competitivas tanto en inversiones como en préstamos.

Personalmente, creo que el aprendizaje continuo, la resiliencia y la adaptabilidad son clave para el éxito. Estos principios me han guiado no solo en mi carrera sino también en la dirección de FINSUS.

G: Por último querido Carlos, ¿qué libro nos recomiendas? Y tu consejo

C: Si hablamos de lectura, recomendaría "El precio de la desigualdad" de Joseph Stiglitz, premio Nobel de Economía, que aborda los desafíos económicos y sociales que enfrentamos debido a la desigualdad.

Finalmente, invito a todos a descargar FINSUS, usar nuestro código de referencia y comenzar a invertir con nosotros. Cada nuevo usuario que se una con un código, no solo contribuirá a su propia salud financiera, sino que también participará en nuestro programa de educación financiera, que incluye un curso y seguimiento personalizado para transformar sus finanzas.

Estamos emocionados por este lanzamiento y creemos que será un punto de inflexión para muchos en términos de educación financiera y seguridad económica. ¡Nos vemos en el futuro!

G: ¡Muchas gracias querido Carlos! Hasta la próxima.

El punto medular de las finanzas para las personas es la educación financiera, un reto para los mexicanos, los latinoamericanos y prácticamente en todo el mundo.

Negocios
de elite

ie

Impelio *ejecutivo*

www.inteligenciafinancieragsp.com



Autor: Alejandra Marcos

Licenciada en Administración de Empresas por la Universidad Anáhuac y con estudios en mercados financieros en Harvard, es Directora de Análisis y Estrategia en Intercam Grupo Financiero. Participa en medios como El Financiero TV y Bloomberg, escribe columnas de opinión y da conferencias sobre economía. Es catedrática y Embajadora de Mujeres en Finanzas.

DE LA MACROECONOMÍA A LA MICROECONOMÍA

Tras las elecciones, hemos presenciado volatilidad en los mercados. El tipo de cambio se ha depreciado más del 10%, las bolsas de valores arrojan rendimientos negativos y las tasas de interés alcanzan máximos en los plazos más largos.

Posterior a la amplia victoria de Morena en ambas cámaras han surgido inquietudes de los inversionistas sobre la trayectoria de la economía, y el camino que pudiera seguir nuestro país en los siguientes años. Y pareciera que el comportamiento de los activos financieros realmente tiene poco impacto en la vida cotidiana, sin embargo, la macroeconomía y la microeconomía están íntimamente ligadas entre sí.

Un ejemplo sobre los cuestionamientos que han surgido, es el déficit fiscal que el gobierno federal tendrá este año. Pero más allá del 2024, hay incertidumbre sobre la posibilidad de no lograr ver recortes en el gasto del gobierno en el 2025, de tal manera que los niveles de endeudamiento no

sean sostenibles en el mediano plazo. De no concretarse una reducción en el déficit más moderado en los siguientes años como lo ha expresado el actual y futuro Secretario de Hacienda, podríamos ver una afectación en la calificación crediticia del país, y a la postre mayor volatilidad en los activos financieros mexicanos. ¿Y esto cómo afecta a la vida de los ciudadanos?

La inversión productiva que realizan en su mayoría las empresas privadas ya sean grandes corporativos o MiPymes podría verse afectada. Si la inversión es menor o no tiene un crecimiento, el nivel de actividad económica podría verse disminuido, y con ello la creación de empleos formales. La inversión podría frenarse si las tasas de interés resultan más elevadas, ergo la aspiración a mejores salarios podría verse desdibujada, con ello, el ingreso de las familias y posteriormente sus niveles de bienestar. Por ello, los movimientos en las tasas de interés, tienen un efecto directo en la vida de la población.

PROPÓSITO de vida

Autor: Vanessa Suárez Lobo

Te has preguntado si con lo que haces en tu día a día, **¿impactas o impresionas?**, existe una gran diferencia entre ambas, y se trata del alcance de tus resultados. Quienes pasan sus vidas tratando de impresionar, van persiguiendo el éxito negociando su bienestar, sintiendo que deben forzar sus acciones y sacrificarse para obtener logros medianamente aceptables y de corto alcance, mientras que una persona que impacta se encuentra alineada a su propósito de vida, haciendo lo que le gusta, le apasiona y se considera un instrumento de contribución al desarrollo de su círculo de acción y por ende monetiza con mayor facilidad.



Quienes pasan sus vidas tratando de impresionar, van persiguiendo el éxito negociando su bienestar, sintiendo que deben forzar sus acciones y sacrificarse para obtener logros medianamente aceptables y de corto alcance



Esto se debe a que reconoce sus dones, habilidades, talentos, capacidades, conocimientos y en función a ello sabe responder con certeza el para qué está aquí, diseñando un plan de acción de alto impacto y lo cumple con disciplina y determinación. En esta oportunidad te sugiero activar 3 claves fundamentales para que desde tu propósito de vida impactes de forma positiva y dejes huellas a tú alrededor:

Reconoce tu llamado a marcar la diferencia, sal del común y comienza a activar tu liderazgo, deja de hacer lo que las personas promedio hacen, llévate a un nivel superior, eleva tus estándares de acción y prepárate para ser el mejor en tus actividades, sin negociar tu bienestar y tu salud integral.

Evita buscar la aprobación del entorno, ya que puedes caer en la trampa de hacerte pequeño para encajar, minimizando tu potencial y comprándote la historia que el miedo te cuenta para no tomar acción, elije entrenar tu mente para el éxito y hazlo un hábito de alto rendimiento.

Comienza a construir y dejar un legado en positivo, evita pasar desapercibido y convertirte en fuente de inspiración y contribución para otros, toma acción diaria en dirección a la expansión de tu propósito dándole mayor sentido a tu vida.

Recuerda que en ti está la decisión de accionar para impactar o impresionar, no eres una casualidad eres la gran oportunidad, el mundo espera por ti.



Vanessa Suárez Lobo

Conferencista internacional, Mentora para conectar con tu sentido y propósito de vida desde el autoconocimiento, liderazgo, entrenamiento cerebral-mental y oratoria de alto impacto, Creadora del Programa Desafío a tus neuronas fundamentado en gimnasia cerebral y vegetoterapia, entrena tu cerebro para el éxito.





CENTRO EVALUADOR
INTELIGENCIA
FINANCIERA

Curso Presencial

INTELIGENCIA FINANCIERA

¿Cuántas cosas has dejado de hacer por no tener dinero?



GABRIELA SÁNCHEZ

Asesor en estrategias de inversión F3



Incluye Desayuno y Coffe Break

6 meses de seguimiento
1 asesoría personalizada

REGISTRATE A LA LISTA DE ESPERA



www.inteligenciafinancieragsp.com

“BUENA, BONITA Y BARATA”

Póliza de Gastos Médicos Mayores

Autor: Jade Bello

Durante mi carrera como agente de seguros, he visto una infinidad de casos de éxito en el uso correcto de una póliza de gastos médicos mayores. Sin embargo, este es uno de mis casos favoritos.

“Roberto”, quien ha sido mi cliente durante al menos 3 años, es médico.

Su vida transcurre dentro de su consultorio, junto a sus pacientes. Nunca había estado del otro lado del escritorio; siempre era él quien entregaba las recetas, jamás quien las recibía.

Cuando lo conocí, buscaba una póliza de gastos médicos mayores **“buena, bonita y barata”**. Yo decidí cotizarle una póliza buena y le expliqué los beneficios de tenerla, además de por qué era importante entender que, en seguros, lo barato sale caro.

Después de resolver todas sus dudas, decidió aceptar esa opción. Debo admitir que él no estaba muy convencido, sin embargo, confió en mí. En cada renovación trataba de convencerme de modificar su póliza para bajar el costo, pero yo le volvía a reforzar la información y él confiaba nuevamente.

Un viernes por la noche, recibí su llamada: *“Jade, me acabo de caer de las escaleras, me duele mucho el codo, creo que me fracturé, ya voy hacia el hospital”*. De inmediato, mi equipo y yo actuamos. Cuando él llegó al hospital, un médico subespecialista ya lo estaba esperando. El diagnóstico era: triada terrible de codo, y la cirugía era el único tratamiento.

Roberto entró a cirugía, la cual duró cerca de 6 horas. Estuvo hospitalizado 3 días en uno de los mejores hospitales de México. En todo

momento, su esposa estuvo con él en una habitación privada, con comida a su elección y enfermeras disponibles las 24 horas.

El momento del alta de Roberto llegó y, con ella, la cuenta total hospitalaria. En esos 3 días, pagamos al hospital \$565,000; sin embargo, Roberto solo pagaría \$6,000.

Roberto agradeció en ese momento haber elegido la póliza **“solo buena”**, ya que fue un respaldo perfecto para su bolsillo cuando más la necesitó.

Hoy, Roberto sigue en tratamiento: va a fisioterapia 3 veces por semana, hace natación a diario y sigue con medicamentos y citas médicas. La póliza sigue pagando completamente todo su tratamiento y él solo está enfocado en mejorar su salud.

Una buena póliza de gastos médicos mayores será siempre la respuesta para llevar un proceso de enfermedad o accidente con tranquilidad y certeza.

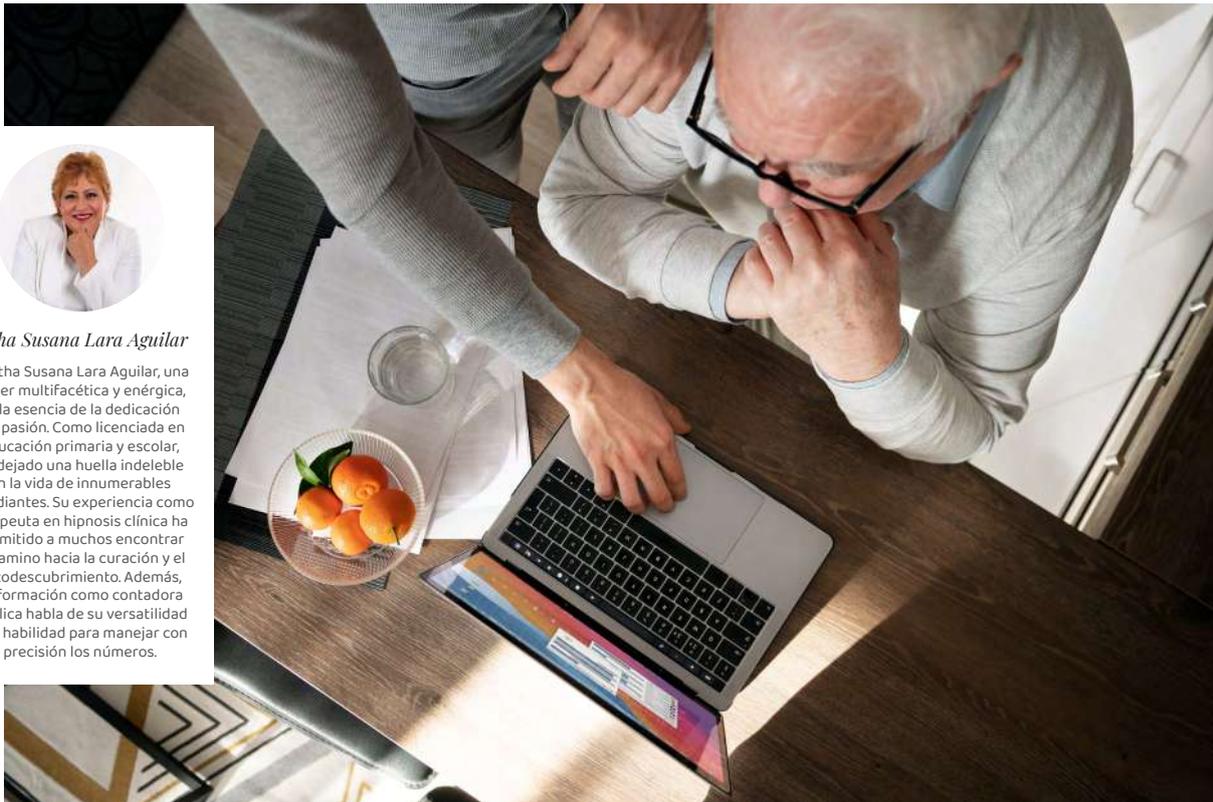


Jade Monserrath Bello

Enfocada en el desarrollo de habilidades de crecimiento personal y profesional, con enfoque en el cuidado del respaldo financiero de las familias mexicanas.

Certificada como Agente Profesional de Seguros - APS GNP, Agente MDRT desde 2020, Agente Congressista desde 2020, Campeona novel 2019-2021, Agente Integral desde 2020.





Martha Susana Lara Aguilar

Martha Susana Lara Aguilar, una mujer multifacética y enérgica, es la esencia de la dedicación y la pasión. Como licenciada en educación primaria y escolar, ha dejado una huella indeleble en la vida de innumerables estudiantes. Su experiencia como terapeuta en hipnosis clínica ha permitido a muchos encontrar el camino hacia la curación y el autodescubrimiento. Además, su formación como contadora pública habla de su versatilidad y su habilidad para manejar con precisión los números.

PLANEAR FINANCIERAMENTE **LA JUBILACIÓN**

Autor: Martha Susana Lara Aguilar

Si ya tomamos la determinación de jubilarnos en un largo o corto tiempo es necesario pensar en una planificación financiera para la jubilación.

La planeación financiera es un tema crucial para asegurar una jubilación cómoda y sin preocupaciones. No hay que temer con justificaciones: yo no sé cómo, no me alcanza, no puedo ahorrar. Aquí te comparto algunas áreas clave que puedes considerar al planificar tus finanzas para la jubilación:

1. Establecer Metas Financieras:

Tener claras tus metas financieras incluye determinar cuánto dinero necesitarás para mantener tu estilo de vida deseado durante la jubilación. (Tarde o temprano deberás pensar en esto.)

2. Ahorrar e Invertir: La clave para una jubilación financiera estable es comenzar a ahorrar e invertir. En mi caso seguí en redes sociales a Gabriela Sánchez, la cual me dio un panorama general de lo necesario de contar con una Educación Financiera por lo que posteriormente tomé con ella el curso de Inteligencia Financiera GSP, con ello aprendí a no temer al ahorro, a la inversión y lograr una libertad financiera para mi retiro.

Gracias al curso, a las personas entrevistadas y a las que escriben en esta revista, pude utilizar y conocer cuentas de inversión como FINSUS, CETESDIRECTO, KUBO FINANCIERO, entre otras.

3. Diversificación de Inversiones: También entendí la utilidad de diversificar las inversiones para mitigar riesgos y maximizar rendimientos. (No dejar todos los huevos en una sola canasta)

4. Seguridad Social y Otros Beneficios sociales: Asegúrate de comprender cómo funcionan los beneficios de la Seguridad Social como la tarjeta INAPAM y si tienes más de 65 años obtener otros programas de jubilación, como la tarjeta de pensión para adultos mayores o Bienestar Adultos Mayores, entre otras.



5. Reevaluar Regularmente: Es importante periódicamente revisar y ajustar tu plan financiero para la jubilación y después de ella. Porque en la vida hay cambios en las circunstancias personales o en el mercado y se necesita hacer ajustes en las estrategias.

6. Consultar con un Profesional: Considera buscar asesoramiento financiero de un profesional para ayudarte a crear un plan personalizado y adaptado a tus necesidades específicas.

Recuerda que la planificación financiera para la jubilación es un proceso continuo y requiere disciplina y atención a lo largo de los años.

¡Espero que esta información te sea útil para empezar a planificar tu jubilación con confianza!

HSBC Sustainability Tracker,
la plataforma que te permite medir
y poner en acción tus estrategias ASG



Trabajemos juntos por un
futuro más próspero y resiliente
para la sociedad y el planeta

Regístrate hoy :
<https://sustainabilitytracker.business.hsbc.com/es-mx/>



HSBC

Abriendo un mundo de posibilidades